



DEVREK
TİCARET VE SANAYİ ODASI
CHAMBER OF COMMERCE AND INDUSTRY

AZERBAIJAN/BAKÜ YURT DIŞI İŞ GEZİSİ BAKUBUILD YAPI FUARI DEĞERLENDİRME RAPORU



2024



Telefon

0372 556 3991



Website

www.devrektso.org.tr



E-mail

devrektso@tobb.org.tr

1.GİRİŞ :

Devrek Ticaret ve Sanayi Odası (Devrek TSO) heyeti, 15-16 Ekim 2024 tarihlerinde Azerbaycan'ın başkenti Bakü'de düzenlenen BAKU BUILD 2024 - Uluslararası Yapı ve İnşaat Fuarı'na katılım sağlamış ve T.C. Bakü Büyükelçiliği ile Ticaret Müşavirliği'ne ziyaret gerçekleştirmiştir. Heyetin bu programa katılımı, inşaat ve yapı sektöründeki küresel gelişmeleri takip etme, Devrek ve çevresindeki işletmelerin uluslararası iş birliklerini artırma, ticari ilişkileri geliştirme ve üyelerin dış ticaret kapasitesini güçlendirme hedefleri doğrultusunda gerçekleştirilmiştir.

Bu rapor, söz konusu fuar ve resmi temaslar sırasında gerçekleştirilen faaliyetlerin değerlendirilmesini, elde edilen çıktılar ve önerilen stratejik adımları içermektedir.

2. FUAR KATILIMININ AMACI VE STRATEJİK ÖNEMİ

BAKU BUILD 2024 - Uluslararası Yapı ve İnşaat Fuarı, inşaat sektörünün küresel arenada sergilendiği en prestijli etkinliklerden biri olup, Devrek TSO'nun bu fuara katılımı stratejik hedeflerle uyumludur. Fuar katılımının ana amaçları şunlardır:

İnşaat ve yapı sektöründe faaliyet gösteren Devrek TSO üyelerine, sektördeki en son teknolojik yenilikleri, sürdürülebilir çözümleri ve inovatif malzemeleri yerinde tanıtmak. Azerbaycan ve diğer uluslararası pazarlarda iş birliği ve yatırım fırsatlarını araştırmak, üyeler için yeni ticaret bağlantıları ve iş geliştirme imkanları sağlamak. Devrek ve çevresindeki inşaat sektörüne uluslararası yatırımlar çekmek ve yenilikçi teknolojiler kazandırarak bölgesel kalkınmaya katkı sunmak.

Bu katılım, Devrek TSO'nun üyelerinin global pazardaki rekabet gücünü artırma ve Devrek bölgesinin ekonomik kalkınma hedeflerine katkı sağlama stratejisinin bir parçası olarak önemli bir adım teşkil etmektedir.

3. FUARDA GERÇEKLEŞTİREN FAALİYETLER:

Devrek TSO heyeti, fuar boyunca çok sayıda sektörel görüşme ve bilgi alışverişi gerçekleştirmiş, inşaat sektöründeki global gelişmeleri ve fırsatları üyelerine aktaracak önemli veriler toplamıştır. Bu çerçevede fuarda gerçekleştirilen başlıca faaliyetler şunlardır:

Teknolojik Gelişmelerin İncelenmesi:

Heyet, inşaat sektöründe enerji verimliliği, akıllı bina sistemleri ve sürdürülebilir malzemeler gibi alanlardaki en son teknolojileri incelemiştir. Özellikle Devrek TSO üyelerinin bu teknolojilere erişimini sağlamak, bölgedeki firmaların rekabet gücünü artırmak amacıyla bilgi toplanmıştır.

İkili İş Görüşmeleri (B2B):

Fuarda farklı ülkelerden gelen firma temsilcileri ile birebir görüşmeler yapılmış, ticari iş birliği ve yatırım fırsatları hakkında derinlemesine bilgi alınmıştır. Görüşmelerde Devrek TSO üyeleri için Azerbaycan pazarında doğrudan yatırım olanakları değerlendirilmiş ve sektörel iş birlikleri üzerine fikir alışverişi yapılmıştır. Görüşmeler, özellikle altyapı, tarım, inşaat ve sanayi alanlarında yeni iş birlikleri geliştirilmesi için önemli fırsatlar sunmuştur.

İhracat ve Yatırım Fırsatlarının Değerlendirilmesi:

Görüşülen firmalarla yapılan değerlendirmelerde, Devrek TSO üyelerinin ihracat hedeflerine uygun yeni ticari bağlantılar ve pazarlara giriş stratejileri geliştirilmiştir. Bu bağlamda, özellikle inşaat sektöründeki yenilikçi ürünler ve teknolojiler, üyelerin uluslararası arenadaki konumlarını güçlendirecek önemli fırsatlar olarak öne çıkmıştır.

4. TİCARET MÜŞAVİRLİĞİ ZİYARETİ VE GÖRÜŞMELERİN DEĞERLENDİRİLMESİ

Devrek TSO heyeti, BAKU BUILD 2024 Fuarı sonrası 16 Ekim 2024 tarihinde T.C. Bakü Büyükelçiliği ve Ticaret Müşavirliği'ni ziyaret etmiştir. Bu ziyaret kapsamında gerçekleştirilen görüşmelerde, Azerbaycan'daki Türk şirketlerinin pazar payını artırmak ve iş dünyasının Azerbaycan pazarında daha etkin olmasını sağlamak üzere somut adımlar ele alınmıştır. Görüşmenin ana başlıkları şunlardır:

Teşvik Mekanizmaları: Türk firmalarının Azerbaycan'da daha geniş bir yer edinmesi için uygulanabilecek teşvik mekanizmaları üzerinde durulmuş, bu teşviklerin yatırım fırsatlarına yön verebileceği vurgulanmıştır.

Yatırım Fırsatları: Azerbaycan'da mevcut yatırım fırsatları detaylandırılmış, özellikle altyapı, inşaat, tarım ve sanayi sektörlerindeki iş birliği potansiyeli değerlendirilmiştir.

Ekonomik İlişkilerin Derinleştirilmesi: Türkiye ve Azerbaycan arasındaki ticaret hacmini artırmaya yönelik stratejik adımlar tartışılmış ve her iki ülkenin iş dünyası için geliştirilebilecek projeler üzerine istişareler yapılmıştır.

Ticaret Başmüşaviri Ahmet Erdal ve Ticaret Müşaviri Yakup Sefer, Azerbaycan'daki mevcut ekonomik koşullar hakkında Devrek TSO heyetine detaylı bilgi sunmuş, Azerbaycan pazarındaki fırsatlar ve yerel piyasa dinamikleri hakkında yol gösterici bilgiler paylaşmıştır. Bu görüşme, Devrek TSO'nun Azerbaycan pazarıyla daha yakın ilişkiler geliştirmesi ve üyelerinin Azerbaycan'daki yatırım fırsatlarını değerlendirmesi açısından önemli bir adım olmuştur.

5. TOPLANTILAR SONUCUNDA ELDE EDİLEN ÇIKTILAR

Uluslararası İş Birlikleri:

Fuar ve resmi ziyaretler aracılığıyla Devrek TSO, uluslararası iş birlikleri kurma hedefine yönelik güçlü adımlar atmış, Azerbaycan iş dünyasının önemli temsilcileriyle temaslar gerçekleştirmiştir. Bu görüşmeler sırasında, Azerbaycan pazarında ihtiyaç duyulan ürün ve hizmetlere dair detaylı bilgiler alınmış, ortak projeler geliştirme potansiyeli analiz edilmiştir. Özellikle inşaat, yapı malzemeleri, tekstil ve tarım gibi sektörlerde iki ülke firmaları arasında uzun vadeli ticari iş birliklerinin sağlanması için uygun bir zemin oluşturulmuştur. Devrek TSO, bu temaslar sayesinde, üyelerinin Azerbaycan'da etkin ve güçlü iş ilişkileri kurmalarını sağlayacak stratejik bağlantılar elde etmiştir.

Yeni Pazar Fırsatları:

Görüşmeler neticesinde, Devrek TSO üyeleri için sadece Azerbaycan pazarı değil, aynı zamanda Azerbaycan'ın coğrafi ve ticari ilişkileri sayesinde Orta Asya ve Kafkasya gibi diğer potansiyel pazarlara da ihracat yapma imkanları gündeme gelmiştir. Devrek TSO, üyelerine ihracat süreçlerinde rehberlik edecek stratejiler geliştirmiş ve bu stratejiler kapsamında Azerbaycan iş dünyasındaki önemli oyuncularla bağlantılar kurulmuştur. Ayrıca, bu pazarlarda talep gören ürün ve hizmetler hakkında ayrıntılı bilgiler alınarak, Devrek TSO üyelerine uygun fiyatlandırma, pazarlama ve dağıtım stratejileri geliştirilmesi yönünde somut adımlar atılmıştır. Bu sayede, üyelerin Azerbaycan ve çevre pazarlarda rekabetçi bir konumda olmaları amaçlanmaktadır.

Bölgesel Kalkınmaya Katkı:

Fuar sırasında tanıtılan yeni teknolojiler, yenilikçi iş süreçleri ve Azerbaycan'daki firmalarla iş birliği fırsatları, Devrek ve çevresindeki inşaat ve yapı sektörüne önemli bir katkı sağlayacaktır. Özellikle inşaat sektöründe kullanılan ileri teknoloji ürünleri ve verimli iş süreçleri, Devrek TSO üyelerinin rekabet gücünü artıracaktır. Yenilikçi yapı malzemeleri, çevre dostu ve sürdürülebilir inşaat teknolojileri ile donatılmış bilgiler, Devrek bölgesinde ekonomik gelişime doğrudan katkı yapacak projeler için temel teşkil etmektedir. Devrek TSO, bu teknolojilerin yerel sektöre uyarlanması konusunda üyelerine danışmanlık ve eğitim hizmetleri sunmayı planlamakta olup, bu çalışmalarla bölgesel kalkınmaya daha fazla katkı sağlanması hedeflenmektedir.

6. DEĞERLENDİRME:

Devrek Ticaret ve Sanayi Odası'nın (Devrek TSO) Azerbaycan-Bakü'de düzenlenen BAKU BUILD 2024 Fuarı'na katılımı ve bu kapsamda yürütülen resmi temaslar, Devrek ve çevresindeki firmaların küresel pazarlara entegrasyonunu kolaylaştırmak ve uluslararası ticaret ağlarını genişletmek açısından önemli kazanımlar sağlamıştır. Devrek TSO, fuar sırasında Azerbaycan iş dünyasının önde gelen temsilcileriyle verimli görüşmeler yapmış, iki ülke arasında sektörel iş birliğini artıracak temel alanlarda bağlantılar kurmuştur. Bu temaslar, Oda'nın uzun vadeli stratejik hedeflerine doğrudan katkıda bulunmuş; fuarda elde edilen bilgi birikimi ve ticari bağlantılar, hem ticaretin geliştirilmesi hem de bölge ekonomisinin sürdürülebilir bir şekilde güçlendirilmesi açısından değerli bir birikim oluşturmuştur.



Devrek Ticaret ve Sanayi Odası Heyeti Azerbaycan-Bakü İş Gezisini Başarıyla Tamamladı. 14.10.2024

Devrek Ticaret ve Sanayi Odası heyeti, Azerbaycan ile ekonomik ve ticari iş birliği imkanlarını geliştirmek amacıyla 14-16 Ekim 2024 tarihleri arasında düzenlenen Azerbaycan-Bakü Yurtdışı İş Gezisi'ni başarıyla gerçekleştirdi. Odamız faaliyet alanında yer alan 24 kişilik bir heyet ile 3 günlük iş gezisi programı kapsamında, Bakü'nün tarihi ve kültürel mekânlarına yapılan ziyaretlerin yanı sıra, uluslararası yapı fuarı ve iş dünyası ile temaslar gerçekleştirildi.





Devrek Ticaret ve Sanayi Odası (Devrek TSO) heyeti, 15 Ekim 2024 tarihinde Azerbaycan'ın başkenti Bakü'de düzenlenen BAKU BUILD 2024 - Uluslararası Yapı ve İnşaat Fuarı'na katılım sağlamıştır.

Devrek TSO heyetinin bu fuara katılımı ile İnşaat ve yapı sektöründe global düzeydeki en son teknolojik gelişmeleri, yenilikçi malzemeleri ve sürdürülebilir çözümleri yakından inceleyerek, bu yenilikleri Devrek TSO üyelerine aktarma amacı taşımaktadır.



Hem Azerbaycan pazarında hem de diğer uluslararası pazarlarda iş birliği ve yatırım fırsatları araştırmak, özellikle inşaat ve yapı sektöründe faaliyet gösteren Devrek TSO üyelerinin, Azerbaycan ve diğer ülkelerdeki yatırım fırsatlarını değerlendirmelerini sağlayarak, Devrek ve çevresindeki inşaat sektörüne uluslararası yatırımlar ve yenilikçi teknolojiler kazandırılması, bölgesel kalkınmaya ve yerel ekonominin güçlenmesine katkı sağlayacaktır.



Devrek TSO heyeti, fuar boyunca farklı ülkelerden gelen sektör temsilcileri ile birebir görüşmeler gerçekleştirmiş ve sektörün mevcut durumu ile gelecekteki potansiyelleri hakkında bilgi alışverişinde bulunmuştur. Fuarda; Devrek TSO üyeleri, hem yerel hem de uluslararası firmalarla yatırım ve ticari iş birliği olanaklarını görüşmelerini sağlamıştır.

Devrek TSO'nun bu fuara katılımı, üyelerinin uluslararası ticaret fırsatlarını genişletme ve küresel inşaat sektöründeki gelişmeleri yakından takip etme stratejisine doğrudan katkı sağlamıştır. İnşaat ve yapı sektörü, Devrek ve çevresinde büyüyen bir alan olup, uluslararası arenada yapılacak iş birlikleri bölgesel kalkınmaya önemli katkılar sunacağı düşünülmektedir.



Görüşülen firmalarla yapılan değerlendirmelerde, Devrek TSO üyelerinin özellikle ihracat yapma hedefindeki üyeler için yeni ticari bağlantılar ve pazarlara giriş yapma fırsatları konusunda bilgi sahibi olmalarını sağlamıştır.



AZERBAIJAN SAHİBKARLAR (İŞADAMLARI) TEŞKİLATLARI MİLLİ KONFEDERASYONU



Devrek Ticaret ve Sanayi Odası (Devrek TSO) heyeti, Türkiye ve Azerbaycan arasındaki ticari ilişkileri güçlendirmek ve iş birliği olanaklarını değerlendirmek amacıyla Azerbaycan iş dünyasının önde gelen temsilcileriyle bir araya geldi. Toplantıda; Azerbaycan Sahibkarlar (İşadamları) Teşkilatları Milli Konfederasyonu (ASK) iş birliğiyle düzenlenmiş olup, iki ülke arasındaki ticaret hacminin artırılmasına yönelik iş birliği konuları hakkında istişare edildi.

Devrek TSO heyeti olarak; farklı sektörlerde yer alan Üyelerimiz ile katıldığımız toplantıda; Üyelerimiz kendi işletmeleri ve faaliyet alanları konularında sunumlar gerçekleştirdi. Bu çerçevede; Azerbaycanlı iş insanlarının Devrek TSO üyelerinin faaliyet alanlarını daha iyi anlamalarına olanak sağladı ve iş birliği yapılabilecek spesifik alanların keşfedilmesine katkı sundu. Özellikle Devrek TSO'nun imalat, tarım ve lojistik sektörlerinde faaliyet gösteren üyelerinin Azerbaycan pazarına girebilmeleri için olası ortaklıklar ve iş birlikleri konusunda istişare gerçekleştirildi.



Devrek TSO adına bu tür ilişkilerin kurulmasına yönelik çalışmalar, üyelerinin dış ticaret kapasitelerini artırmaları açısından büyük önem taşımaktadır. Devrek TSO heyetinin işletmeleri ile ilgili paylaştığı bilgiler, Azerbaycanlı temsilciler tarafından olumlu karşılanmıştır. Bu tür görüşmeler, ortak girişimlerin ve diğer iş birliği fırsatlarının keşfedilmesine katkıda bulunacağı belirtilmiştir.



Devrek TSO ve Azerbaycan iş dünyası temsilcileri arasında gerçekleşen bu toplantı, iki bölge arasındaki ekonomik bağların güçlendirilmesi yönünde önemli bir adım olmuştur. Devrek TSO üyelerinin işletmeleriyle ilgili yaptıkları bilgilendirme sunumları, yatırım ve ticaret alanlarında olası iş birliklerinin belirlenmesine konusunda katkıda bulunmuştur.

BAKÜ TİCARET MÜŞAVİRLİĞİ VE BÜYÜKELÇİLİK



Devrek Ticaret ve Sanayi Odası (Devrek TSO) heyeti, T.C. Bakü Büyükelçiliği ve Ticaret Müşavirliği'ne ziyaret gerçekleştirmiştir. T.C. Bakü Büyükelçisi Doç. Dr. Cahit Bağcı'nın rahatsızlığı nedeniyle katılamadığı ziyarette, heyeti Ticaret Başmüşaviri Ahmet Erdal ve Ticaret Müşaviri Yakup Sefer karşılamıştır. Görüşmelerde, Türk iş dünyasının Azerbaycan pazarındaki etkinliğini artırmaya yönelik stratejik adımlar ele alınmış ve bu doğrultuda çeşitli teşvik mekanizmaları üzerinde durulmuştur.



Türk şirketlerinin Azerbaycan'da daha geniş bir yer edinmesi ve mevcut yatırım fırsatlarının değerlendirilmesi üzerine fikir alışverişi yapılmış, özellikle altyapı, inşaat, tarım ve sanayi sektörlerindeki potansiyel iş birlikleri detaylandırılmıştır. Ayrıca, Türkiye ve Azerbaycan arasındaki ticaret hacminin artırılması ve ekonomik ilişkilerin daha da derinleştirilmesi için somut adımlar önerilmiştir.

Ticaret Başmüşaviri Ahmet Erdal ve Yakup Sefer, Azerbaycan'daki mevcut ekonomik durum, yerel piyasa dinamikleri ve iş dünyası açısından fırsatlar hakkında heyete ayrıntılı bilgiler sunmuştur. Ziyaret, Devrek TSO'nun Azerbaycan ile ticari bağlarını güçlendirme hedefleri doğrultusunda önemli bir adım olarak değerlendirilmiştir





Devrek Ticaret ve Sanayi Odası'nın (Devrek TSO) Azerbaycan-Bakü'ye gerçekleştirdiği bu ziyaret, üyeleri adına uluslararası iş fırsatlarının keşfi ve küresel pazarlarda daha güçlü bir konum edinme yönünde önemli bir başarı olarak değerlendirilmiştir. Bu temaslar, Devrek TSO'nun bölgedeki firmalar için ihracat potansiyelini artırma ve uluslararası ticaret ilişkilerini genişletme amacına yönelik stratejik hedefleri doğrultusunda kayda değer bir adım teşkil etmektedir.

Ziyaret sırasında gerçekleştirilen görüşmelerde, Devrek TSO üyelerinin Azerbaycan pazarı ve potansiyel iş ortakları hakkında doğrudan bilgi alması sağlanmış, özellikle inşaat, yapı malzemeleri, tarım ve tekstil sektörlerinde ticari iş birliği fırsatları değerlendirilmiştir. Bu görüşmeler sonucunda, firmaların ürünlerini Azerbaycan ve çevre pazarlara daha etkili bir şekilde sunabilmeleri için gerekli bağlantılar kurulmuş ve uygun iş stratejileri geliştirilmiştir. Bu adımlar, Devrek ve çevresindeki firmaların ihracat hacimlerini artırma ve yeni pazarlara açılma hedefleri doğrultusunda somut kazanımlar olarak görülmektedir.

Ayrıca, yapılan resmi temaslar ve fuar ziyaretleri sonucunda, Devrek TSO üyeleri için yeni ticaret ve yatırım fırsatları yaratılmasına yönelik iş birlikleri geliştirilmiştir. Bu iş birlikleri, üyelerin dış pazarlardaki konumlarını sağlamlaştırarak, Devrek bölgesinin ekonomik gelişimine ve firmaların küresel rekabet gücüne katkı sağlamaktadır. Sonuç olarak, Devrek TSO'nun Azerbaycan'da gerçekleştirdiği bu görüşmeler ve iş birlikleri, uzun vadeli bir uluslararası iş ağı oluşturma temel taşlarını atmış; böylece bölge ekonomisi için sürdürülebilir bir ticaret ve yatırım kapasitesi yaratma yolunda atılan somut adımlar olarak raporlanmıştır.